

Рисковете на предприемача

Стоян Стаматов X в клас

Понятието предприемачество има френски произход, от думите „entreprendre“, която означава предприемам нещо, и „entrepreneur“ – посредник или откривател на възможности.



Основната идея,
заложена в
понятието
предприемачество е
човек, който
организира и
управлява дадено
бизнес начинание и
поема голяма част от
риска, свързан с тази
дейност.



Поемането на рискове е неразделна част от предприемачеството. За да започнеш и развиваш собствена фирма, ще трябва да рискуваш както кариерата си, така и финансовото си състояние, а най-вероятно и здравето си.



Рисковете, които всеки предприемач трябва да поеме

1. Да се откаже от сигурния си доход
2. Да жертва собствен капитал
3. Да изучава интересите на хората
4. Да се довери на ключов служител
5. Да жертва личното си време и здраве
6. Да не разчита на поток от пари
7. Да има краен срок



1. Да се откаже от сигурния си доход

Преди да се потопи в света на собствения бизнес предприемача, ще трябва да се сбогува с настоящата си работа, а в някои случаи направо с кариерата си.



2. Да жертва собствен капитал

Някои предприемачи успяват да стартират фирмата си благодарение на чужди капитали. Много от предприемачите обаче се налага да извадят пари от джоба си, да прибегнат до собствени спестявания, за да стартират бизнеса си.



3. Да разучава интересите на хората

Независимо какви проучвания и изследвания прави, едва ли ще успее да определи с перфектна точност конкретните интереси на хората. Те са непредвидими.



4. Да се довери на ключов служител

Когато в началото стартира компанията си няма как да има пълен набор от отдадени служители, които да работят за теб, но трябва да им се довери.



5. Да жертва личното си време и здраве

Предприемача трябва да прекарва голяма част от денонощието, работейки за успеха на собствената си фирма. По всяка вероятност плодовете на труд напълно ще си струват всички тези лишения.



6. Да не разчита на поток от пари

Дори да има солидна кредитна карта, на предприемача ще му бъде трудно да си набавя регулярен поток от пари. Сметките могат бързо да се трупат и ако няма достатъчно печалба да ги обслужва, е възможно доста бързо да изразходва запасите и да се наложи да прибегне до заеми.



7. Да има краен срок

Стартиращите компании поначало са отворени към сблъсъци с крайни срокове, така да се каже. Финансите им все още не са достатъчно стабилни, а евентуалните инвеститори биха искали час по-скоро да видят резултати.



**Благодаря за
вниманието!**